



2do cuatrimestre 2016
Cronograma de clases y actividades en Gálvez
Formación de emprendedores: TALLER DE COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS

Unidad académica: Centro Universitario Gálvez
Día y horario: miércoles de 14 a 17 hs

CLASE N°	UNIDAD TEMÁTICA	FECHA	DOCENTE
1	¿Qué es emprender?	17 de Agosto	Mg. María Rosa Sánchez Rossi
2	Competencias emprendedoras. Trabajo en equipo	24 de Agosto	CPN Soledad López Cuesta
3		31 de Agosto	Mg. María Fernanda Andrés
4	Presentación de modelos de negocio	07 de Septiembre	Lic. María Victoria Nagel
5	Creatividad	14 de Septiembre	Lic. Karina Arach
6	Búsqueda de información	28 de Septiembre	Ing. Marcelo Grabois
7	Creatividad	05 de Octubre	Lic. Karina Arach
8	Negociación	12 de Octubre	Lic. Andrés Katz
9	Técnicas para hablar en público	19 de Octubre	Téc. Pablo Tibalt
10	Validación de ideas I	26 de Octubre	Abog. Ma. Silvia Gómez Bausela; CPN Daniela Veglia



11	Validación de ideas II	02 de Noviembre	CPN Ma. Inés Ambrosini; Mg. Verónica Echavarría; Lic. Martín Díaz
12	Unidad XI	10 de Noviembre	Emprendedor Invitado (<i>Visita al PTLC</i>)
13		16 de Noviembre	Defensa de trabajos

Unidad I - ¿Qué es emprender? Impacto del emprendedorismo en la economía. El emprendedor. Tipos de emprendedores. El proceso de emprender. Recursos y capacidades del emprendedor. Cambios de paradigma. Conceptos de Agregado de Valor (solución de problemas y satisfacción de necesidades).

Unidad II - Creatividad. Concepto y diferencia con innovación. La creatividad como competencia permanente en el proceso emprendedor. Divergencia del proceso creativo y convergencia en la selección de ideas.

Unidad III - Competencias emprendedoras. Modelo de Timmons. Diferencia entre ideas y oportunidades de negocio.

Unidad IV - Trabajo en equipo. Roles. Liderazgo. Redes. Tipos de contactos. Importancia de las redes en el proceso emprendedor.

Unidad V - La información como insumo del emprendimiento. Planificación de la búsqueda de información: objetivo, bases de datos, tipos de información a buscar, síntesis y análisis.

Unidad VI - Presentación de modelos de negocio. Búsqueda de casos.

Unidad VII - Negociación. Etapas dentro de la negociación.

Unidad VIII - Habilidades para hablar en público

Unidad IX - Validación de ideas. Aspectos a considerar desde el desarrollo de la idea de negocio: legales e impositivos.

Unidad X - Validación de ideas. Aspectos a considerar desde el desarrollo de la idea de negocio: de costos y financieros. Financiamiento público y privado de proyectos. Ciclo de vida de los proyectos y necesidad de financiamiento. Tipos de financiamiento. Presentación ante inversores.

Unidad XI - Entorno Emprendedor. Experiencias de emprendedores.