



Cátedra Formación de Emprendedores: Taller de Competencias emprendedoras

Cronograma de clases y actividades en Sede Rafaela-Sunchales

Lugar: a confirmar.

Día y horario de cursado: jueves de 14 a 17 hs.

Aula: a confirmar

Clase N°	Unidad temática	Fechas	Docentes
1	¿Qué es emprender?	16 de marzo	Mg. María Rosa Sánchez Rossi
2	Competencias emprendedoras	23 de marzo	CPN Soledad López Cuesta
3	Trabajo en equipo	30 de Marzo	Mg. María Fernanda Andrés
4	Presentación de modelos de negocios	06 de abril	Lic. María Victoria Nagel
5	Creatividad	20 de abril	Lic. Karina Arach
6	Creatividad	27 de abril	Ing. Marcelo Grabois
7	Búsqueda de información	04 de mayo	Lic. Karina Arach
8	Técnicas para hablar en público	11 de mayo	Téc. Pablo Tibalt
9	Negociación	18 de mayo	Lic. Andrés Katz
10	Validación de ideas I	01 de junio	Abog. Ma. Silvia Gómez Bausela; CPN Daniela Veglia
11	Validación de ideas II	08 de junio	Mg. Verónica Echavarría, CPN Ma. Inés Ambrosini; Lic. Martín Díaz
12	Unidad XI	15 de junio	Visita ala Incubadora IDEAR (Esperanza) - Emprendedor Invitado.
13	--	22 de junio	Defensa de Trabajos



Unidad I - ¿Qué es emprender? Impacto del emprendedorismo en la economía. El emprendedor. Tipos de emprendedores. El proceso de emprender. Recursos y capacidades del emprendedor. Cambios de paradigma. Conceptos de Agregado de Valor (solución de problemas y satisfacción de necesidades).

Unidad II - Creatividad. Concepto y diferencia con innovación. La creatividad como competencia permanente en el proceso emprendedor. Divergencia del proceso creativo y convergencia en la selección de ideas.

Unidad III - Competencias emprendedoras. Modelo de Timmons. Diferencia entre ideas y oportunidades de negocio.

Unidad IV - Trabajo en equipo. Roles. Liderazgo. Redes. Tipos de contactos. Importancia de las redes en el proceso emprendedor.

Unidad V - La información como insumo del emprendimiento. Planificación de la búsqueda de información: objetivo, bases de datos, tipos de información a buscar, síntesis y análisis.

Unidad VI - Presentación de modelos de negocio. Búsqueda de casos.

Unidad VII - Negociación. Etapas dentro de la negociación.

Unidad VIII - Habilidades para hablar en público.

Unidad IX - Validación de ideas. Aspectos a considerar desde el desarrollo de la idea de negocio: legales e impositivos.

Unidad X - Validación de ideas. Aspectos a considerar desde el desarrollo de la idea de negocio: de costos y financieros. Financiamiento público y privado de proyectos. Ciclo de vida de los proyectos y necesidad de financiamiento. Tipos de financiamiento. Presentación ante inversores.

Unidad XI - Entorno Emprendedor. Experiencias de emprendedores.